



Vi söker en säljare för Mittsverige

High Coast Whisky är ett relativt ungt whiskyföretag som fått internationellt erkännande för sin kvalitativa whisky. Vi säljer och marknadsför vår whisky främst i Sverige men finns också på ett 10-tal internationella marknader.

Våra säljare har en viktig roll i att sprida gospeln om High Coast Whisky genom att vara aktiva vid mässor, event och whiskyprovningar och genom dessa möten jobba för att uppnå fat- och flaskmål. Försäljning av våra produkter ska genomsyras av att attrahera, utveckla och behålla lönsamma kunder.

Personen vi söker tar stort eget ansvar och älskar utmaningar, har några års erfarenhet av utesälj, gärna inom alkoholbranschen men inget krav. Ett intresse för whisky är viktigt, struktur, kreativitet och relationsbyggare är ännu viktigare. Arbetet kommer att innebära en hel del resande både inom Sverige främst i ditt geografiska område. Att behärska svenska och engelska i tal och skrift är ett krav samt goda kunskaper i office 365.

Tjänsten är baserad på destilleriets kontor i Stockholm din placeringsort dock diskuteras individuellt. Personen rapporterar direkt till Customer Success Manager, Sandra Wiberg.

Målsättning med tjänsten

- Sprida gospeln om High Coast Whisky
- Uppsökande verksamhet i Stockholmsområdet med en vid geografisk omnejd
- Bidra till att uppnå företagets målsättningar när det gäller (i) omsättning och (ii) resultat
- Vara delaktig i att sätta mål för fatförsäljning i sitt geografiska område.

Ansvarsområden och befogenheter

- Fat- och flaskförsäljning
- Delta på utvalda whiskymässor och specifika events
- Uppsöka, boka och genomföra whiskyprovningar och fatägarträffar först och främst i sitt geografiska område
- Uppsökande verksamhet i Mittsverigeregionen och verka för att nå uppsatta mål

Sista ansökningsdag: 22 april 2022

Intervjuprocessen sker löpande och anställning kan komma att ske under rekryteringsperioden.

Kontaktperson: Sandra Wiberg, sandra.wiberg@highcoastwhisky.se

Vill du sätta en buckla i whiskyhistorien? Maila en presentation av dig själv och ett CV till: jobb@highcoastwhisky.se

Whiskyn från High Coast Distillery har funnits på Systembolaget sedan 2014. Serien Origins med Älv, Timmer, Hav och Berg är redan toppsäljare i premiumsegmentet. Vid produktions- och besöksanläggningen i ångermanländska Bjärträ produceras whisky sju dagar i veckan och i lagerhusen mognar fler än 14 000 fat. High Coast Whisky säljs i dag i ett tiotal länder. Bolagets aktie är noterad på Pepins. Omsättningen är omkring 59 MSEK exklusive alkoholskatt och verksamheten sysselsätter cirka 22 personer.